

# Мобильный телефон везде

## Главное удобство 21 века

1,1 млрд. телефонов продано в 2010

**88% из нас имеют мобильный**

**1 000 000 000 000 (один триллион)  
долларов за последние 10 лет  
заработали мобильные операторы  
только на sms сообщениях,  
отправленных только молодежью**

Для сравнения – это бюджет такой страны, как Ангола,  
за 1 000 лет

# Мобильный маркетинг



100% контакт с владельцем телефона

Возможность за 2-3 секунды своему клиенту:

рассказать об акции

напомнить об очередном мероприятии

информировать о выпуске нового продукта  
или услуги

# Мобильный маркетинг



**Это отлично, но...**

**100% контакт с владельцем телефона**

**Возможность за 2-3 секунды своему клиенту:**

рассказать об акции

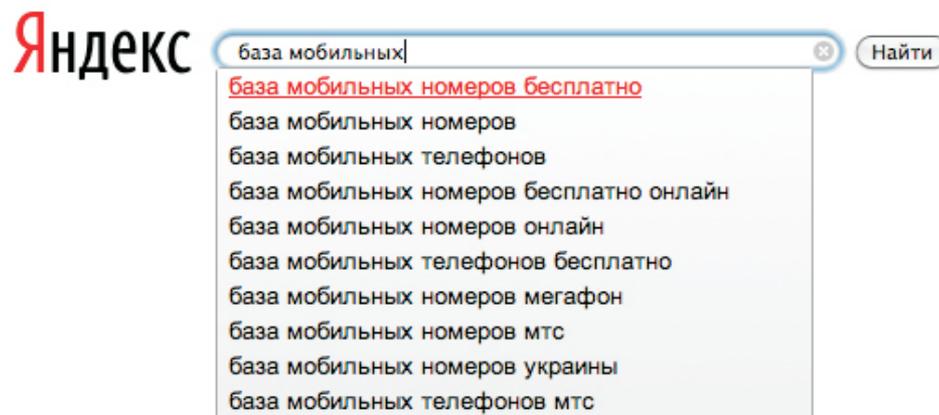
напомнить об очередном мероприятии

информировать о выпуске нового продукта  
или услуги

**Главный недостаток инструментария —  
НЕТ СВЯЗИ С НОВЫМИ КЛИЕНТАМИ**



# Нелегальное решение



# Как это работает?



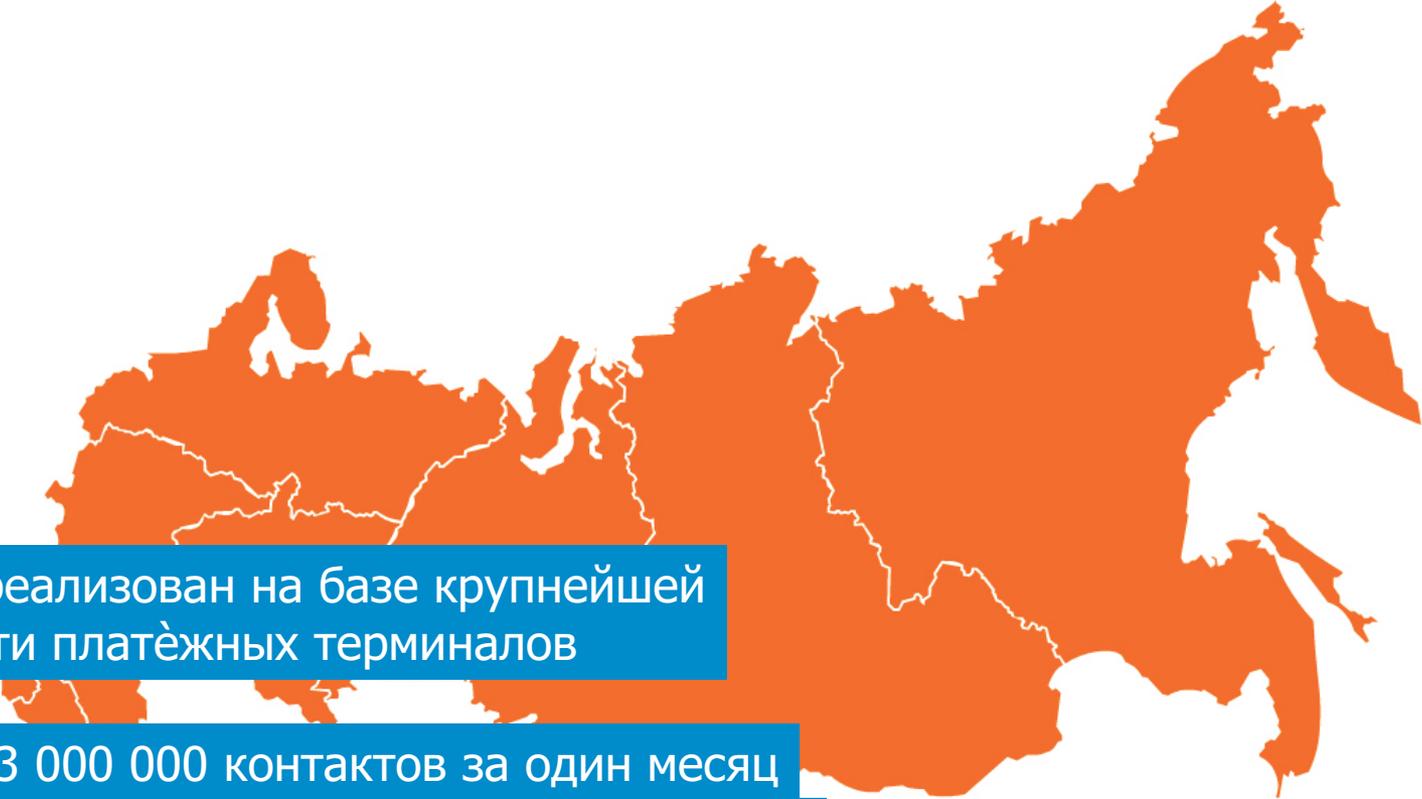
Проведение  
платежа на  
терминалах



Получение SMS с  
благодарностью за платеж  
и рекламным сообщением



**Новые  
клиенты**



Сервис реализован на базе крупнейшей  
сети платёжных терминалов

143 000 000 контактов за один месяц

60 000 000 уникальных пользователей

7 300 населенных пунктов

**100% легальный**

инструмент для привлечения  
новых клиентов!



# Цена

## 80 копеек

За базовое размещение рекламной информации в одном сообщении

1 sms в системе состоит из 133 символов кириллицей: первая часть неизменна («Спасибо за использование QIWI!» (31 символ)), вторая часть – рекламная информация (102 символа)



# Sms-Progress выгоден:

Страховые брокеры  
Салоны часов  
Бытовая химия  
Интернет-провайдеры  
Парфюмерия  
Рестораны и кафе  
Контент-провайдеры  
Товары для детей  
Розничные Сети  
Банки  
Мебельные бренды  
Телекоммуникации  
Fashion  
Производители автомобилей  
Производители бытовой техники  
Косметика  
FMCG-бренды  
Игры и лотереи  
Туристические агентства  
Фармацевтические компании

# Пример кампании #1



**Банк заинтересован в привлечении новых клиентов**

*Летнее предложение от Европейского Кредитного Банка: 20 000р. за 200р. в месяц. Звони сейчас: 8-800-123-8-999  
Ген. Лиц. N 9876*

# Пример кампании #2



**Интернет-провайдер  
нацелен на привлечение  
НОВЫХ КЛИЕНТОВ**

Сообщение

*Почувствуй  
скорость! Скидка 20% на подключение к  
сети Интернет от Кубань Телеком! 12-12-  
12*

# Пример кампании #3



**Национальная служба  
знакомств  
заинтересована в  
расширении своей  
аудитории**

Сообщение

*Спасибо за использование !  
Познакомься и выиграй СВАДЕБНОЕ  
ПУТЕШЕСТВИЕ. Шли + на 2010.  
LoveMedia: [www.lovemedia.com](http://www.lovemedia.com)*

# Результаты

Названия компаний-заказчиков разглашению не подлежат

Просто супер

Хорошо

Нормально

как себе

Менее 247 рублей за привлечение каждого нового клиента (заемщика) для банка

Теперь вы всего в 7\* нажатиях от привлечения  
НОВЫХ КЛИЕНТОВ:

+7 (921) **449-0500**

[www.sms-progress.clan.su](http://www.sms-progress.clan.su)

\* Известны случаи набора всего номера 5 пальцами одновременно